**ACTA DE REUNIÓN DE ACLARACIÓN**

**INVITACIÓN PUBLICA ON-IP-01-2024**

**“ADQUISICIÓN DE MEDICAMENTOS, MATERIAL MEDICO QUIRURGICO E INSUMOS ODONTOLOGICOS GESTIÓN 2024 – PRIMERA CONVOCATORIA”**

En las oficinas de la Caja de Salud de la Banca Privada, ubicadas en la Calle Reyes Ortiz Edif. Gundlach Torre Este piso 1, a horas 14:00 del día 30 de enero del año 2024, se realizó la reunión de aclaración INVITACIÓN PUBLICA ON-IP-01-2024: **“ADQUISICIÓN DE MEDICAMENTOS, MATERIAL MEDICO QUIRURGICO E INSUMOS ODONTOLOGICOS GESTIÓN 2024”** Primera Convocatoria

La Reunión de Aclaración se realizó con la participación de los siguientes representantes de la Caja de Salud de la Banca Privada:

* Dra. Lilia Verazain Unidad Solicitante
* Dra. Pirosca Decormis Unidad Solicitante
* Lic. Yessica Montoya Área Administrativa Oficina Nacional
* Lic. Patricia Zuazo Área Administrativa Oficina Nacional
* Miembros de la comisión de calificación
1. **CONSULTAS ESCRITAS**

De acuerdo a lo establecido en la convocatoria, el plazo de recepción de consultas escritas fue hasta el 26/01/2024 hasta Hrs. 15:00, vía correo electrónico: proveedores@csbp.com.bo

Al respecto, se debe señalar que no se recibieron Consultas Escritas hasta la fecha y hora establecida en el Pliego de Condiciones.

**Empresa de Laboratorios ABD** Fecha de Envío: 24/01/2024 14:57

**Pregunta 1:**

¿Las propuestas se deben presentar en sus oficinas en la ciudad de La Paz?

**Respuesta:**

Las propuestas deben ser presentadas en la oficina nacional de la CSBP de la ciudad de La Paz Calle Federico Suazo Esq. Reyes Ortiz Edificio Gundlach Torre Oeste piso 22 como indica el pliego de condiciones en su pág. 3

**Pregunta 2:**

¿Se requiere presentar muestras de los productos ofertados?

**Respuesta:**

Deben presentar muestra comercial de cada medicamento ofertado.

**Pregunta 3:**

¿Una vez firmado el Contrato o emitida la Orden de Compra pueden anular el proceso?

**Respuesta:**

El proceso no se puede anular, una vez firmado el contrato, sin embargo, se puede resolver el contrato y en ese caso el proponente queda inhabilitado de participar durante un año.

**Pregunta 4:**

¿La entrega es a nivel nacional, pueden adelantarnos el cuadro de distribución?

**Respuesta:**

Esto es sumamente necesario para hacer el costeo respectivo.

La entrega de los medicamentos adjudicados la distribución es a nivel nacional, de acuerdo a los cuadros de distribución que serán entregados una vez que el proveedor conozca los productos que le fueron adjudicados y firme el contrato correspondiente, no se puede entregar los cuadros de distribución a los proveedores antes de terminado el proceso y conocido por los proveedores la adjudicación

**Pregunta 5:**

¿Qué productos estarán sujetos a 2 entregas por cuanto ustedes indican que las soluciones parenterales o cualquier otro ítem que sea considerado por la institución?

**Respuesta:**

Las soluciones de gran volumen en primera instancia y los que determine la CSBP

**Pregunta 6:**

 ¿Cuándo procede el cambio de productos que estarán amparado por la carta respectiva?

**Respuesta:**

De acuerdo a los formularios No 9 y 10 respectivamente incluidos en el pliego de condiciones

**Pregunta 7:**

Solicitan carta compromiso de cambio por alteración del producto, ¿y si esto es consecuencia de mal manejo o mal almacenamiento no procedería el cambio?

**Respuesta:**

El formulario No. 10 es bastante claro indica “Compromiso de Cambio de productos que sufran alteraciones por defecto de fabricación”

**Pregunta 8:**

Solicitan mantener el precio del producto de hasta un 80% de la adquisición, ¿hasta qué plazo?

**Respuesta:**

Durante una gestión Formulario No. 11 incluido en el pliego de condiciones

**Pregunta 9:**

¿No se requiere Garantía de Seriedad de propuesta?

**Respuesta:**

 Si se debe presentar de acuerdo a lo que indica Garantía de Seriedad de Propuesta página 8 del pliego de condiciones

**Pregunta 10:**

Con relación a la leyenda Prohibida su venta Propiedad de la CSBP, hay medicamento cuyos envases secundarios son sellados desde fabrica, ¿se puede colocar una etiqueta adhesiva en este envase a fin de no abrirlo?

**Respuesta:**

El proveedor que se le adjudican medicamentos que cuentan con precinto de seguridad del laboratorio productor, debe adjuntar una nota del mismo que refiera el motivo del precinto referido.

**Empresa Eurofarma** Fecha de Envío: 25/01/2024 14:20

**Pregunta 1:**

¿Precios referenciales?

**Respuesta:**

Por políticas internas de la C.S.B.P. no se presentarán los precios referenciales en este proceso. Estando pasibles a negociación de las propuestas presentadas.

**Pregunta 2:**

¿Se deberá presentar boleta de seriedad de propuesta?

**Respuesta:**

Si se debe presentar la garantía de seriedad de propuesta como se menciona en la página 8.

**Pregunta 3:**

Nosotros tenemos contratado los servicios de un tercero para nuestro almacén, se puede presentar la documentación del tercero que es requisito para nuestro almacenaje:

* Certificado vigente de cumplimiento de Buenas Prácticas de Almacenamiento (BPA) emitido por la Agencia Reguladora de Medicamentos y Tecnología en Salud (AGEMED) del Ministerio de Salud y Deportes, adjuntar certificado.
* Indicar si la empresa es sujeta a inspecciones regulares por la Agencia Reguladora de Medicamentos y Tecnología en Salud (AGEMED) del Ministerio de Salud y Deportes en adecuación a las Buenas Prácticas de Almacenamiento (BPA), adjuntar certificado actualizado.

**Respuesta:**

Cuando hay terciarización de almacenamiento se debe presentar el certificado de cumplimiento de buenas prácticas de almacenamiento del almacén en el cual se realiza la terciarización, en caso que no tenga el certificado de buenas prácticas; pueden presentar un certificado de AGEMED que indique que está sujeto ese almacén a inspecciones regulares de la AGEMED en adecuación a las buenas prácticas de almacenamiento.

**Importadora Tamiva** Fecha de Envío: 25/01/2024 18:23

**Pregunta 1:**

¿Solicito aclaración del punto 16 (preparación de oferta) el cual manifiesta carta de compromiso de mantenimiento de precio ofertado por noventa (90) días calendario formulario N°3, existiendo discrepancia dentro el mismo (documentos de la propuesta técnica) indica carta de compromiso de mantener el precio durante una gestión formulario Nº 11?  ¿Así mismo a que refieren con la palabra gestión?

**Respuesta:**

En el punto 16 hacemos referencia al precio que ofertan al momento de la recepción de propuestas que tendría la vigencia de 90 días, posterior a ello es la etapa de adjudicación donde aplica el formulario Nº11 que debería mantenerse el precio durante la gestión. Esta terminología hace referencia a 365 días desde la emisión de contrato.

**Pregunta 2:**

¿Se debe presentar en la propuesta registro sanitario original o copia simple?

**Respuesta:**

Deben presentar fotocopia legalizada del registro sanitario cuando el registro sanitario este en trámite de reinscripción presentar copia de la solicitud de reinscripción presentada AGEMED

**Pregunta 3:**

 ¿En la documentación solicitada con registros sanitarios, ISOS, se podría presentar en la propuesta física con un separador indicando para que ítems corresponde? o ¿cada ítem tiene que tener su documentación propia?

**Respuesta:**

Cada ítem debe tener su documentación propia.

**Pregunta 4:**

 ¿Se debe adjuntar en la propuesta física experiencia general como respaldo?

**Respuesta:**

Si, se debe presentar el respaldo en físico y no olvidar la copia digital de la propuesta.

**Empresa Laboratorios Cofar S.A.** Fecha de Envío: 26/01/2024 14:08

**Pregunta 1:**

En el caso de la Boleta de Seriedad de Propuesta a Primer Requerimiento ¿Deberá ser valorada por el 1% del total de nuestro precio ofertado o del LINAME?

**Respuesta:**

La Garantía de Seriedad de Propuesta a Primer Requerimiento debe ser equivalente al 1% del total ofertado, es decir a los ítems que se estarían presentando.

**Pregunta 2:**

En el caso de medicamentos psicotrópicos ¿Se deberá presentar muestra? De no ser necesario o no corresponda ¿De igual manera deberá figurar en la lista de muestra como un medicamento que no es presentado?

**Respuesta:**

En caso de psicotrópicos deben presentar la muestra original con cargo a devolución una vez que se evalúe las características del envase primario y secundario

**Pregunta 3:**

¿Cuáles son los precios referenciales que se manejan por la convocatoria? Ya que en los anexos no figuran los mencionados (Medicamentos).

**Respuesta:**

Por políticas internas de la C.S.B.P. no se presentaron los precios referenciales en este proceso. Estando pasibles a negociación de las propuestas presentadas

**Empresa de Productos Textiles Premier Protex S.R.L.** Fecha de Envío: 26/01/2024 14:52

**Pregunta 1:**

En el FORMULARO DE PROPUESTA DE ESPECIFICACIONES TECNICAS, existen 4 formularios, formulario 5 (medicamentos ofertados "requisitos generales"); formulario 6 (medicamentos ofertados "capacidad
operativa"); formulario 7 insumos odontológicos, formulario 7 material médico quirúrgico, se debe trabajar en función al grupo que nos queremos presentar?, en este caso INSUMOS MEDICOS QUIRUGICOS O ¿debemos llenar todos los formularios en función al ítem que nos presentamos.?

**Respuesta:**

En caso de presentarse para material médico quirúrgico, solo deben llenar el formulario No. 8 por ítem.

**Pregunta 2:**

En el caso de que también deba llenar el formulario 6 PROPUESTA DE ESPECIFICACIONES TECNICAS DE LOS MEDICAMENTOS OFERTADOS "CAPACIDAD OPERATIVA", en el inciso A punto2, ¿Se puede añadir otro documento si no contamos con BMP?

**Respuesta:**

Deben cumplir los requisitos solicitados en la Calificación Técnica de Insumos odontológicos y Material médico quirúrgico pág. 19 del pliego de condiciones.
**Pregunta 3:**

En el mismo formulario 6, el inciso c punto 1, ¿Que parámetros tenemos que garantizar para el material médico quirúrgico ofertado?

**Respuesta:**
No corresponde para Material Médico Quirúrgico.

Dando lectura a las consultas escritas y sus respuestas, se continuó con la Reunión de Aclaración de acuerdo a los siguientes potenciales proponentes presentes en sala:

**EMPRESAS PARTICIPANTES**

|  |  |
| --- | --- |
| **EMPRESAS** | **REPRESENTATES**  |
| LAGFAGAL FARMA INDUSTRIA | LIZZIE SANCHEZ |
| BAYER BOLIVIANA LTDA. | MARIBEL ROBETTO  |
| LABORATORIOS ALFA S.A. | ANGELA MENDOZA |
| INDUSTRIAS ALBUS | LOURDES JORDAN – VIRGINIA TRUJILLO  |
| TECNO MEDICAL BOLIVIA | BRANDOM GUTIERREZ |
| SCHMIDTS PHARMA | GILDA HURTADO  |
| IFARBO  | NELCI SEJAS |
| CONTRATACIONES PROTEX S.R.L. | LUZ CABA VILLARROEL |
| LABORATORIOS VITA | ANA AGUILAR |
| LABORATORIOS DELTA  | YESENIA AMELLER |
| ITA SR.L. | RODRIGO MONTECINOS - LUZ CUELLAR  |
| LABORATORIOS CRESPAL | YURY SAAVEDRA  |
| QUANTICA Y BARION LTDA. | PABLO ARRIEN  |
| CIFABOL | JOSIP LINO  |
| LABORATORIOS ABD | ALDO VERDEGUER |
| LABORATORIOS LAFAR | ALEJANDRA REYNOLDS  |
| HANSA LTDA. | GABRIELA DIAZ SANJINES |
| QUIMIZA | ROSARIO PEREZ |
| LABORATORIOS IFA S.A. | FABRICIO PADILLA |
| IMPORTADORA TAMIVA | GABRIELA MALDONADO |
| LABORATORIOS COFAR | BRUNO RUBIN DE CELIZ |
| LICITACIONES BLANCO Y NEGRO | CARLA LORENA EIF |
| GEDESA  | NICOLE ALVAREZ |
| HP MEDICAL | PABLO TITIRICO  |
| FARMEDICAL S.R.L.  | FRANZ ARROYO  |
| SYROS CORP  | MARCOS HERRERA |
| EUROFARMA S.A. | LISETH ECHEVERRIA |
| HOSPIMED S.R.L. | ISRAEL VELASQUEZ |
| OPTEL CORP LTDA. | ANDRES ARAÑAS |
| AMBEED | GLENDA PAVON |
| HOSPITALIA | OCTAVIO TERCEROS |
| CORMESA | MARIEL MONRROY |

1. **CONSULTAS EN REUNION PRESENCIAL**

Dando continuidad a la reunión y como corresponde, se dio lugar a las consultas en sala, las consultas técnicas y administrativas expuestas por los representantes de las Empresas son las siguientes:

**EMPRESA: BAYER BOLIVIANA LTDA.**

**Pregunta 1:**

Respecto a la firma del formulario Nº 5 y 6, como empresa tenemos dos regentas farmacéuticas y la titular esta de vacación, la consulta es ¿Si la según farmacéutica que trabajo con nosotros puede firmar estos formularios?

**Respuesta:**

Si tienen dos regentes farmacéuticas a nivel nacional, cualquiera de las dos puede firmar tomando en cuenta que deben estar registradas en el Ministerio de Salud, en la Agencia Reguladora de Medicamentos AGEMED.

**EMPRESA: CIFABOL**

**Pregunta 1:**

En este proceso no va haber precio referencial si no las empresas van a presentar cotizaciones, en función a estas cotizaciones también se entiende que el límite será el precio referencial LINAME 2022 – 2024 ¿Cierto?

**Respuesta:**

La LINAME son precios referenciales, efectivamente no puede pasar de ese límite, en este proceso se busca competitividad. Es decir, que pueden presentar el precio que ven conveniente en la oferta que presenten a la institución.

**Pregunta 2:**

En función a las cotizaciones que vayan a presentar las empresas se va a definir el monto de la garantía ¿Cierto?

**Respuesta:**

Así es, de acuerdo al monto que presenten las empresas la cantidad de ítems y el monto total deben sacar la garantía de seriedad de propuesta.

**Pregunta 3:**

En las respuestas que ustedes han dado en las consultas escritas señalaban que como no habrá precios referenciales, el precio será negociable ¿Cómo entendemos eso?

**Respuesta:**

Durante el proceso de calificación se solicitará una mejora de oferta económica evaluando si los precios ofertados se encuentran dentro del presupuesto aprobado.

**EMPRESA: CONTRATACIONES PROTEX S.R.L.**

**Pregunta 1:**

Respecto a la calificación técnica de insumos odontológicos y material médico en los formularios quirúrgico en la Pág. 19 Inciso *e) Antecedentes institucionales de cumplimiento de contrato (oportunidad de entrega)* ¿Qué tipo de documentos respaldatorios es necesario presentar?

**Respuesta:**

Los documentos que deben presentar son referentes a que no hayan tenido problemas en ninguna institución de la seguridad social y también del sistema público, es decir que hayan cumplido con el contrato y no haya existido problemas en la entrega oportuna de los productos.

**Pregunta 2:**

¿Pueden ser validos los documentos de informe de cumplimiento de contrato?

**Respuesta:**

En efecto, es válido. Este documento debe ser en un papel con el logo del a institución donde han cumplido con el contrato.

**Pregunta 3:**

¿Se puede presentar órdenes de compra o contratos?

**Respuesta:**

Estos documentos no son válidos, se debe presentar una certificación que muestre el cumplimiento oportuno del producto adjudicado o sus equivalentes.

**Pregunta 4:**

En el ítem 183 de Material Médico Quirúrgico: *Apósito de gasa con algodón 15 x 7 cm*, indica paquete, pero no indica la cantidad de piezas que debe contener el paquete.

**Respuesta:**

Dependiendo de la presentación comercial que tenga el paquete y la comisión de calificación va a evaluar.

**Pregunta 5:**

En el ítem 200 de Material Médico Quirúrgico: *Venda gasa 6"- 15 cm \* 1.5 m,* ¿El ítem podría presentar una característica superior por ejemplo mi producto es de *15 cm \* 4.5 m,* puede ser valido?

**Respuesta:**

No, porque la característica que describe es la especificación técnica que debe cumplir.

**Pregunta 6:**

En el ítem 8 de Insumos Odontológicos: *Barbijos de tres capas con liga desechables,* está la presentación y la unidad de manejo ¿La cantidad es de cuerdo a la presentación o a la unidad de manejo?

**Respuesta:**

Es de acuerdo a la presentación.

**EMPRESA: QUIMIZA**

**Pregunta 1:**

En los medicamentos que tienen sello de seguridad, entiendo que la leyenda se aplica en el envase secundario ¿cierto?

**Respuesta:**

Hay productos que vienen con precinto en la mayoría de los importados en cumplimiento con políticas del laboratorio productor y a las buenas prácticas de manufactura, en ese entendido el envase secundario se puede incluir, pero también deben presentar una nota que justifique que el laboratorio productor incluye el precinto de seguridad para evitar problemas de que puedan violar el producto y se pueda confundir o falsificar de otros proveedores que van en el rumbo del contrabando.

**Pregunta 2:**

En caso de los inyectables de pequeño volumen se entiende en el pliego que de igual manera la leyenda se aplica en el envase secundario ¿Igual debo presentar una nota?

**Respuesta:**

No, se explica en el Pliego de Condiciones que los inyectables de pequeño volumen, si ponen la leyenda en el envase primario van a tapar toda la información técnica del producto. En este caso va en el envase secundario.

**EMPRESA: SYROS CORP**

**Pregunta 1:**

Quiero realizar una solicitud, ya que en el Pliego de Condiciones se establece que las fechas son modificables. En este caso solicito una ampliación para la presentación de propuestas porque las fechas están muy cercanas a la publicación del PC y más aún más cercana a la reunión de aclaración. Considerando la coyuntura actual de los bloqueos y lo trámites de aduana (vuelos) están un poco retrasados por eso que pido la ampliación, muchas veces importamos las muestras del extranjero y los plazos están muy cortos.

**Respuesta:**

Se evaluará con la unidad solicitante y en caso de que sea factible se realizará una enmienda.

**EMPRESA: HANSA LTDA.**

**Pregunta 1:**

En el Material Médico Quirúrgico en el ítem 97: *Indicador químico interno para vapor* ¿Se puede mejorar con la cantidad de caja porque ahí especifica caja de 240 tiras, pero podríamos mejorar con la cantidad tiras?

**Respuesta:**

Si tienen otra presentación pueden presentar, nosotros ponemos una cantidad referencial.

**Pregunta 2:**

En el Material Médico Quirúrgico en el ítem 216: *Detergente enzimatico x 5 litros* No menciona solución ¿Puede ser dependiendo a lo que nosotros ofertemos? Considerando mejorar la calidad

**Respuesta:**

Lo que está en la descripción es lo que nosotros requerimos, la capacidad de 5 litros es el volumen necesario.

**EMPRESA: ITA S.R.L.**

**Pregunta 1:**

En el Formulario Nº 6, en el inciso c) Garantías Técnicas: *Garantía de eficacia, seguridad, biodisponibilidad demostrada del medicamento ofertado en el certificado de control de calidad de acuerdo a Farmacopeas de Referencia o Técnica Propia validada y aprobada.* En el caso de nuestro caso somos fabricantes, en este punto ¿Se refieren al control de calidad de la nuestra empresa o hay alguna otra cosa que debe avalar el control de calidad?

**Respuesta:**

Se refiere al certificado de control de calidad del laboratorio productor y menciona biodisponibilidad, es decir, que está enfocado a los medicamentos vía oral, formar orales solidas que requieren el test de disolución para garantizar la biodisponibilidad del producto, pero el certificado de control de calidad debe ser del laboratorio productor.

**Pregunta 2:**

En las especificaciones técnicas del rotulado, indican que debe ser pirograbado, en el caso de los medicamentos de frasco de vidrio o pett se pone una etiqueta impresa en obset, ¿Se entendería que cumpliría o sustituiría a su solicitud de pirograbado?

**Respuesta:**

Si cumpliría siempre y cuando la etiqueta no sea de fácil remoción.

**Pregunta 3:**

Tienen dos entregas en 9 ciudades y en algunos casos 6 ¿Cómo se realizaría el pago de estas entregas, sería contra entrega (es decir, que se le entrega a un regional y se procesa el pago) o la oficina nacional recibe los documentos de todas las regionales y después realizan un solo pago?

**Respuesta:**

En Oficina Nacional se recibe toda la documentación de las diferentes regionales que consisten en el acta de recepción, la nota de remisión y el ingreso a almacén. Una vez que se reciben toda la documentación de la empresa de las diferentes regionales a las cuales ha sido distribuido el producto, se elabora la carpeta para elevar el informe técnica para proceder con el pago a nivel nacional.

**Pregunta 4:**

Esto quiere decir que ¿Con cada entrega debería ir con su respectiva factura?

**Respuesta:**

Mejor si emiten una sola factura a nivel nacional de todas las entregas, se indicó en el PC que la entrega en dos partidas solo es para las soluciones de gran volumen y los que identifique la CSBP tomando en cuenta el tamaño del producto y el peso, en primera instancia son los sueros o los productos de mayor volumen, los demás productos son a una sola partida.

**Pregunta 5:**

No indican bien cuales son los documentos que hay que presentar para entregar los productos ¿Cuáles son los documentos que hay que presentar con el producto?

**Respuesta:**

Para la entrega de medicamentos es el certificado de control de calidad del lote que están entregando incluyendo la nota de remisión y la factura en caso de que decidan hacerlo regionalmente.

**EMPRESA: QUANTICA Y BARION LTDA.**

**Pregunta 1:**

¿Van aceptar en las especificaciones técnicas complementarias la certificación de buenas prácticas tercerizada?

**Respuesta:**

Si se van aceptar. En caso de que el almacén este en vías de certificación de las buenas prácticas de almacenamiento tercerizado se va aceptar el certificado emitido por AGEMED que indique que está sujeto a inspecciones periódicas en adecuación a las buenas prácticas de almacenamiento

**Pregunta 2:**

Al momento de la entrega de aquellos ítems que sean contra una sola partida, ¿Se va aceptar una sola factura a nivel nacional o se debe facturar regionalmente?

**Respuesta:**

Es mejor que entreguen una sola factura de todas las entregas que se realicen a nivel regional porque el pago se realiza a nivel nacional.

**EMPRESA: FARMEDICAL S.R.L.**

**Pregunta 1:**

Respecto a las entregas en caso de que sea una sola partida (para los medicamentos) en el Formulario Nº 13 donde dice plazo de entrega ¿Hay que poner ese referencial de 40 días?

**Respuesta:**

Si, el plazo de entrega es de 40 días (referencia cuando es una sola entrega) y cuando se trate de dos entregas a 90 días calendario.

**EMPRESA: TECNOMEDICAL BOLIVIA**

**Pregunta 1:**

Respecto al idioma en el PC indican que todos los documentos que se intercambian entre la CSBP y el proponente tienen que ser en castellano ¿Qué pasa con los controles de calidad que tengamos de productos que sean del extranjero?

**Respuesta:**

De acuerdo a la legislación farmacéutica boliviana, evidentemente en lo que se refiere envase primario y secundario debe estar en castellano y en lo que se refiere a los certificados de control de calidad pueden presentar en idioma inglés.

**Pregunta 2:**

Respecto a los documentos que se deben presentar con la propuesta, leyendo en el PC el único documento legal que piden es el certificado de empresa o ¿Hay algún documento más que se debe presentar?

**Respuesta:**

Lo que se solicita es el certificado de registro de empresa ante la agencia reguladora AGEMED y también solicitamos la representación legal de los laboratorios productores que comercializan (Cartas de Autorización de Comercialización). Para los demás respaldos pueden revisar el punto 16 del PC, para preparar su oferta.

**Pregunta 3:**

Respecto a los BPA ¿En caso que estemos en adecuación se debe demostrar con algún documento?

**Respuesta:**

Si están en adecuación deben solicitar a la agencia reguladora (AGEMED) que les extienda un certificado que cuentan con inspecciones periódicas en adecuación a las buenas prácticas de almacenamiento.

**Pregunta 4:**

Respecto a los certificados de buenas prácticas de manufactura y el certificado de producto farmacéutico sujeto a comercio internacional ¿Tampoco deben traducirse?

**Respuesta:**

Los certificados de Buenas Prácticas de Manufactura en lo que se refiere a los productos importados que se presentan en la agencia reguladora, razón por la cual deben presentar el certificado de cumplimiento de las buenas prácticas de manufactura que les emita la autoridad competente en el país de origen; se debe presentar una fotocopia.

**EMPRESA: GEDESA LTDA.**

**Pregunta 1:**

En el ítem 214 Y 215 ¿En la presentación en el ítem 215 dice galón y en el 214 solución; es decir, ¿Que uno quiere que ya este diluido y en el otro que dice 5 litros es el que se va a diluir?

**Respuesta:**

Uno hace referencia al que dice de quinta generación y el otro de cuarta generación. Se realizará una enmienda en el ítem 215 en la presentación.

**EMPRESA: LABORATORIOS LAFAR**

**Pregunta 1:**

Para la emisión de Garantía de Seriedad de Propuesta ¿El objeto debe ser tal cual está en la etiqueta que nos ponen como ejemplo en el PC?

**Respuesta:**

Así es debe indicar tal cual la modalidad, el código y el nombre del proceso; haciendo referencia que corresponde a una garantía de seriedad de propuesta.

**Pregunta 2:**

Para el ítem 152: Nitrofural (Nitrofurazona) ¿Van a recibir la presentación de 450 g. que está en la LINAME?

**Respuesta:**

Si pueden presentar de 450 y de 500 g. considerando que nosotros evaluamos el costo por gramo.

**EMPRESA: OPTEL CORP LTDA.**

**Pregunta 1:**

El cuadro de distribución una vez firmado el contrato ¿En cuánto tiempo se emitirá el cuadro de distribución?

**Respuesta:**

Será inmediatamente, una vez firmado el contrato pasan por la unidad de Farmacia y Laboratorios para recoger los cuadros de distribución.

**Pregunta 2:**

En el ítem 340 y 341 solicitamos una aclaración de dosis ya que en el Listado de LINAME indica que Beclometasona Dipropionato de 200 dosis

**Respuesta:**

Aclarar que lo que se incluyó en el PC es la concentración no estamos incluyendo las dosis.

**Pregunta 3:**

Respecto al marcado de los productos, nosotros tenemos productos con sello de seguridad en el envase primario que para acceder al envase secundario tendríamos que violar el sello de seguridad ¿Tendríamos que violar el sello de seguridad o en todo caso solo marcar el envase primario?

**Respuesta:**

Aclarar que el precinto de seguridad generalmente va en el envase secundario, no va en el envase primario. De acuerdo a políticas y Buenas Prácticas de Manufactura los laboratorios productores incluyen el precinto de seguridad en el envase secundario, para evitar que se viole y el sticker de la leyenda prohibida su venta propiedad de la CSBP, tiene que ir en el envase secundario solamente.

**EMPRESA: LABORATORIOS VITA**

**Pregunta 1:**

Solicitan Complejo B en comprimidos y Antigripal en comprimidos, ¿Estos dos medicamentos podríamos presentar en otra forma farmacéutica, por ejemplo, en capsulas?

**Respuesta:**

Se puede, ya que todas corresponden a formas orales sólidas, mejor si presenta en capsula blanda.

**Pregunta 2:**

Sobre la leyenda de prohibida su venta propiedad de la C.S.B.P. ¿Debe ir en el empaque primario, secundario y terciario?

**Respuesta:**

Tiene que ir en el empaque primario, secundario y también en el embalaje, en las cajas en el caso de las soluciones de gran volumen, pero en las ampollas de pequeño volumen no debe incluir la leyenda porque pueden tapar la información técnica del producto. Para los que son ampollas de mayor volumen como 20 ml si debe incluir la leyenda.

 **EMPRESA: LABORATORIOS ALFA S.A.**

**Pregunta 1:**

Hay algún tiempo por parte de cada una de las regionales de la institución para emitir el acta de recepción de los productos, porque algunas regionales, año tras año tardan más de una semana en emitir el documento y lo necesitamos para proceder con la facturación.

**Respuesta:**

La entrega del acta, se la realiza una vez que la regional verifica las especificaciones técnicas que han sido adjudicadas y verificadas, tienen un tiempo establecido. Máximo debería ser de 3 a 5 días hábiles, dependiendo de la cantidad de producto.

**EMPRESA: IMPORTADORA TAMIVA**

**Pregunta 1:**

En el Formulario Nº 13B, en el llenado cuadro ¿Dónde indica nombre del producto debe ser según lo que están solicitando o lo que los proponentes están ofertando?

**Respuesta:**

De acuerdo a las especificaciones técnicas deben incluir el nombre del producto, es importante que incluyan la presentación, la procedencia del producto, la marca y en observaciones debe ir alguna que ustedes pueden incluir sobre el producto que están ofertando por ejemplo la cantidad caja x 10 o caja x 5.

**Pregunta 2:**

Para la Garantía de Seriedad de Propuestas la descripción correcta en el objeto ¿Debe decir Gestión 2024 – Primera Convocatoria y debe incluir invitación pública y código del proceso?

**Respuesta:**

Debe indicar tal cual la modalidad, el código y el nombre del proceso; haciendo referencia que corresponde a una garantía de seriedad de propuesta.

**EMPRESA: SCHMIDTS PHARMA**

**Pregunta 1:**

En el caso de productos refrigerados el pegado de sticker de la leyenda Prohibida su Venta Propiedad de la C.S.B.P. ¿Será solo en envase segundario y terciario y omitimos en este caso en el primario o puede haber la solicitud de no proceder en este caso con el pegado de stickers?

**Respuesta:**

En el caso de los productos termo sensibles, deben incluir en el envase secundario. Depende del producto, cuando son soluciones oftálmicas y mayormente su envase es de pequeño volumen no debe llevar la leyenda en el envase primario porque pueden tapar la información del producto.

**Pregunta 2:**

Los productos que llegan con su sello de seguridad desde el origen en qué momento del proceso se debe presentar la carta justificando que no se hará apertura de los mismos para el pegado del envase primario, en caso de adjudicarnos ¿Al momento de la firma de contrato o en la propuesta?

**Respuesta:**

Al momento que el proponente conozca de la adjudicación de los productos cuando haya algunos productos importados que vienen con el sello de seguridad del laboratorio productor importado, indicando que no puede violar el precinto de seguridad.

**Pregunta 3:**

Más que consulta es una observación, en su carátula, ustedes pusieron notificación al proponente como fecha 8/03/2023 y en el punto 29 plazo de evaluación explican que es de 25 días hábiles ¿Lo podría aclarar?

**Respuesta:**

Este punto se va a enmendar al igual que el plazo de entrega.

**EMPRESA: INDUSTRIAS ALBUS**

**Pregunta 1:**

En el ítem 200 de Material Médico Quirúrgico: venda gasa 6"- 15 cm \* 1.5 m quiero aclarar que la talla estándar es de 4.5 m ¿Se podría hacer el cambio?

**Respuesta:**

Pueden presentar la medida estándar según lo que indican, la comisión de calificación evaluará. El 1.5 m que hemos incluido es de acuerdo a requerimiento de la unidad que utiliza este producto. En este caso la Unidad de Enfermería.

**EMPRESA: AMBEED**

**Pregunta 1:**

En el ítem 94 de Material Médico Quirúrgico: placa de electro bisturí ¿Tiene que ser la unipolar o la dual? Y ¿Si la necesitan con o sin cable?

**Respuesta:**

Se solicito placa de electro bisturí, si este ítem tiene otros insumos es importante que lo presenten para completar el uso de la placa.

**EMPRESA: HP MEDICAL**

**Pregunta 1:**

Respecto a la facturación, una vez ya entregado los productos adjudicados en cada regional ¿Hasta que fecha del mes límite tenemos para emitir la factura?

**Respuesta:**

Se debe presentar antes del 25 de cada mes.

**Pregunta 2:**

Al momento de presentar la propuesta ¿Se debe presentar la ficha técnica de cada producto ofertado?

**Respuesta:**

Si se debe adjuntar la ficha técnica firmada por el representante legal y el regente farmacéutico de cada uno de los productos farmacéuticos.

**EMPRESA: BLANCO Y NEGRO**

**Pregunta 1:**

Para los ítems 172, 177, 181 y 208 de Material Médico Quirúrgico ¿Nos podría aclarar las medidas?

**Respuesta:**

|  |  |
| --- | --- |
| 172 | TELA ADHESIVA ANTIAL COLOR PIEL 2" (Pulgadas) |
| 177 | TELA ADHESIVA ANTIALERGICA PIEL 1/2" (Pulgadas) |

**Pregunta 2:**

En el formulario Nº 11 el mantenimiento de precios de los productos adjudicados ¿Eso es solo durante la gestión 2024?

**Respuesta:**

El mantenimiento de precio será por un año calendario desde la emisión del contrato (365 días).

**Pregunta 3:**

Para la distribución de los productos, quiero pedir si podían tomar en cuenta la presentación de los productos como por ejemplo las agujas, las jeringas la presentación de caja es por 100 unidades y viene sellado de fábrica, algunas veces en las distribuciones están por 30 piezas o 40 piezas y es difícil fraccionar esos productos ¿Se podría tomar en cuanta para la siguiente distribución?

**Respuesta:**

Se tomo en cuenta, si revisa en muchos ítems dice caja por 100, de esa manera adecuamos la distribución a las regionales.

**Pregunta 4:**

Referente a las fichas técnicas ¿Es necesario presentarlas?

**Respuesta:**

En el PC hay unos formularios que se deben presentar tanto para medicamentos, insumos odontológicos y material médico quirúrgico que tienen que llenar por cada producto. Es decir que las fichas técnicas se encuentran en esos anexos.

**EMPRESA: HOSPIMED S.R.L.**

**Pregunta 1:**

Respecto a la garantía de seriedad de propuesta ¿Se podría hacer una carta de retención o hay que hacer algún deposito?

**Respuesta:**

Es necesario que se presente la garantía a primer requerimiento en físico y se debe gestionar con la entidad financiera con la que trabajen como empresa. No se permite otro tipo de garantía en la C.S.B.P.

**Pregunta 2:**

¿Indica algún número de cuenta tal vez?

**Respuesta:**

Lo pueden tramitar con cualquier entidad financiera y mayormente con la que trabaja cada empresa.

**EMPRESA: HOSPITALIA**

**Pregunta 1:**

Iniciamos los tramites de actualización de algunos certificados como ser: certificado de inspección, los certificados de representación por línea, como bien sabemos estos certificados se deben actualizar anualmente, sin embargo, por las fechas iniciales que estamos en el año en curso recién nos van a entregar de la gestión 2024 ¿Podríamos presentar con los certificados de la gestión 2023?

**Respuesta:**

La reinscripción anual siempre les entrega como en el mes de febrero, en este caso pueden presentar ustedes la solicitud de reinscripción anual que presentan a la AGEMED más el certificado de empresa legalizado de la gestión pasada.

**Pregunta 2:**

Al presentar los documentos de registro sanitario ¿Se tiene que adjuntar para cada ítem?

**Respuesta:**

En lo que se refiere a dispositivos biomédicos, a lo que nosotros llamamos material médico quirúrgico; en el que están incluido los bisturís que están por grupos, el registro sanitario de la agencia reguladora. Entonces, pueden incluir en uno de los ítems de bisturís donde están registrados el resto de los productos.

**EMPRESA: CORMESA**

**Pregunta 1:**

Para la emisión de la boleta de seriedad de propuesta del 1% es lo que nosotros debemos proponer.

**Respuesta:**

El 1% es del total de la propuesta que vayan a ofertar.

1. **ENMIENDAS**

**ENMIENDA 1:**

En el cronograma se modifica:

* La Presentación de Ofertas se modifica al 15/02/2024, hasta Hrs. 10:30
* La Apertura de Ofertas se modifica al 15/02/2024, a Hrs. 11:00 y se realizará vía Zoom, en la siguiente dirección:

ID de reunión: 895 4712 5968

Código de acceso: 689096

Enlace: <https://us02web.zoom.us/j/89547125968?pwd=NStuQWVZbUc4bEQyczNLRWFUUjYrdz09>

* El Resultado del Proceso se modifica al 15/03/2024

 **ENMIENDA 2:**

En el punto 29. Plazo de evaluación del PC se modifica:

La comisión de calificación evaluará la o las propuestas técnicas y preparará el Informe de Calificación Final y Recomendación en un plazo de veintiún (21) días hábiles.

**ENMIENDA 3:**

En Material Médico Quirúrgico, el ítem 215 Amonio Cuaternario cuarta generación solución 5 L. se modifica: la presentación a Solución.

**ENMIENDA 4:**

En el punto 18. del Pliego de Condiciones se modifica: La propuesta debe ser presentada en un **EJEMPLAR ORIGINAL** y **UNA COPIA** **DIGITAL,** la misma se debe presentar al momento de la recepción de la propuesta física y se solicita que **LOS FORMULARIOS Nº 13, 13A Y 13B SE ENCUENTREN EN ARCHIVOS EDITABLES.**

Sin tener consultas y/o aclaraciones se concluye la Reunión de Aclaración a horas 16:10 del mismo día.

 La Paz, 30 de enero de 2024